FUN>ABLE

PROGRAMMA

17 OTTOBRE 2026

09:00 — Registrazione partecipanti

09:30 — Welcome Coffee e introduzione evento

10:00 — workshop #1

Relatore: Valter Valenti

10:30 — workshop #2

Relatore: Alessandro Ricci

11:00 — workshop #3

Relatore: Alberto Simoncini

11:30 — workshop #4

Relatore: Nicole Monti

12:00 — workshop #5

Relatore: Lorenzo Tysserand

12:30 — workshop #6

Relatore: Stefano Toro

13:00 — Light Lunch

Pitch Competition

GIURIA

ROOM 1


Federico Podavini


Gianpaolo Alfano


Tommaso Dionigi

ROOM 2


Enrica Lombardo


Marco Bertoni


Cristiana Vignoli

ROOM 3


Enrico Ortolani


Fabio Venegoni


Roberto Todisco

ROOM 4


Luana Mariano


Renzo Agostini


Fabrizio Sibilla

Consulenze one-to-one

AV CONSULTING

SCALING PARROTS

BRUNACCI & PARTNERS
From good ideas to good business

startax

UP FACTOR
GROW UP YOUR BUSINESS

cesenalab
made in italy

MERĀKYN
INNOVATION > MATTERS

UARENGHI
INCENTIVI PER L'INNOVAZIONE

prolaw

opstart

ALMACUBE
EMPOWERING INNOVATORS
Alma Mater Studiorum - Università di Bologna

Orlando Engineering and Consulting

FUN>ABLE

PROGRAMMA

17 OTTOBRE 2026

14:00 — **workshop #7**

Relatore: Filippo Zoli

14:30 — **workshop #8**

Relatore: Luca Orlando

15:00 — **workshop #9**

Relatore: Sergio Quarenghi

15:30 — **workshop #10**

Relatore: Sara Giannotte

16:00 — **workshop #11**

Relatore: Michele Angeloni

16:30 — **workshop #12**

Relatore: Lorenzo D'Amelio

17:00 — Valutazione Finalisti

Coffee Break

Affiliazione UP FACTOR

17:15 — Pitch startup finaliste in plenaria

18:00 — Classifica finale, premiazione e saluti

18:30

Pitch Competition

GIURIA

ROOM 1


Federico Podavini


Gianpaolo Alfano


Tommaso Dionigi

ROOM 2


Enrica Lombardo


Marco Bertoni


Cristiana Vignoli

ROOM 3


Enrico Ortolani


Fabio Venegoni


Roberto Todisco

ROOM 4


Luana Mariano


Renzo Agostini


Fabrizio Sibilla

Consulenze one-to-one

AV CONSULTING

SCALING PARROTS

BRUNACCI & PARTNERS
From good ideas to good business

startax

UP FACTOR
GROW UP YOUR BUSINESS

cesenalab
made in italy

MERĀKYN
INNOVATION > MATTERS

UARENGHI
INCENTIVI PER L'INNOVAZIONE

prolaw

opstart

ALMACUBE
EMPOWERING INNOVATORS
Alma Mater Studiorum - Università di Bologna

Orlando Engineering and Consulting

FUN>ABLE

WORKSHOP

17 OTTOBRE 2026

WORKSHOP #1 h 10:00-10:30



Dott. Valter Valenti

AV CONSULTING

Dal prototipo alla produzione

Come progettare un prodotto realmente industrializzabile

- PoC, prototipo e pre-serie
- Fattibilità tecnica, materiali e tecnologie
- Progettazione per la produzione e industrializzazione
- BOM, analisi dei costi e scelta dei fornitori
- Dal concept alla produzione di serie

Co-fondatore dello studio AV Consulting e docente di Materiali e Tecnologie presso università ed aziende private. 38anni di esperienza nel mondo dell'Industrial Design e progettazione di nuovi prodotti e macchine industriali. Mette a disposizione le competenze del team per supportare il passaggio da un concept di prodotto alla produzione di serie.

WORKSHOP #2 h 10:30-11:00



Dott. Alessandro Ricci

SCALING PARROTS

Da MVP a prodotto scalabile

Da MVP a prodotto scalabile

- MVP vs prodotto definitivo: cosa sviluppare e quando
- Scelta dello stack e architettura software
- Make or buy: team interno, fornitori e soluzioni esterne
- AI, automazioni e scalabilità del prodotto
- Technical debt, tempi, costi e priorità di sviluppo

Founder di IBCcorp, con i brand Scaling Parrots e Sportello Blockchain, opera nel settore dello sviluppo software e della consulenza strategica e progettuale in ambito blockchain. Ha maturato esperienza nella realizzazione di numerose soluzioni software stand-alone, collaborando con realtà attive nei settori sportivo, trasporti, farmaceutico e immobiliare.

WORKSHOP #3 h 11:00-11:30



Dott. Alberto Simoncini

cesenalab made in italy

Non accellerare a caso

Come far crescere una startup con incubatori, mentor, KPI e network

- Incubatore o acceleratore? Scegliere il percorso giusto.
- Milestone e KPI. Definire obiettivi concreti e misurabili.
- Mentorship efficace. Chiarire ruoli e responsabilità.
- Network strategico. Trasformare contatti in opportunità.
- Dopo il programma. Prepararsi allo step successivo.

Coordinatore di CesenaLab, incubatore certificato e innovation hub di Cesena, opera dal 2016 nel mondo startup e dell'innovazione. Si occupa di scouting, incubazione e accelerazione di startup, mentorship e sviluppo di partnership. Specializzato in Startup Ecosystem Management, affianca startup early stage su validazione, posizionamento, marketing e sviluppo del mercato.

WORKSHOP #4 h 11:30-12:00



Dott.ssa Nicole Monti

ALMACUBE EMPOWERING INNOVATORS Alma Mater Studiorum - Università di Bologna

Dalla ricerca al mercato

Trasformare tecnologia e know-how in impresa

- Valorizzazione della ricerca
- Sviluppo di team di ricerca e spin-off
- Approcci e modelli di tech transfer
- Rapporti con le università
- Discussione casi pratici

Responsabile della Startup & Spinoff Unit di Almacube, incubatore certificato, acceleratore e Innovation Hub. Con una doppia laurea magistrale in ambito economico-gestionale e 9 anni di esperienza nel supporto alle startup, anche a livello internazionale, progetta e gestisce programmi di knowledge valorization e incubazione rivolti a team di ricerca, startup e spin-off deep tech.

FUN>ABLE

WORKSHOP

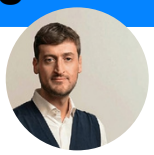
17 OTTOBRE 2026

WORKSHOP #5 h 12:00-12:30

Startup investment-ready

Cap table, governance e fiscalità prima di un round

- Startup innovativa e struttura societaria
- Cap table e assetto dei soci
- Aumenti di capitale e strumenti per soci e team
- Aspetti fiscali e incentivi per gli investitori
- Preparazione amministrativa al round di investimento



Avv. Lorenzo Tysserand startax

Avvocato, PhD e Co-Founder di Startax, realtà specializzata nel supporto legale, fiscale e societario a startup e PMI innovative. Ha maturato esperienza in diritto tributario e societario e affianca gli imprenditori nella costituzione e strutturazione delle società, nella gestione della cap table, degli incentivi e dei rapporti con investitori, con particolare focus sui percorsi di crescita e fundraising.

WORKSHOP #6 h 12:30-13:00

Legal Ready

I documenti legali essenziali per lanciare una startup

- Cosa serve prima di costituire.
- Accordi tra cofounder e NDA.
- Contratti di partnership e di co-sviluppo.
- Termsheet e clausole statutarie essenziali.
- Discussione casi pratici.



Avv. Stefano Toro prolaw

Avvocato e Founder di Prolaw, con dottorato in Diritto Commerciale ed Executive MBA alla Luiss. Si occupa di diritto commerciale e societario, supportando PMI e startup nella creazione e sviluppo d'impresa, nella strutturazione societaria e nella ricerca e negoziazione di investimenti. È inoltre docente e mentor in diversi programmi di incubazione.

WORKSHOP #7 h 14:00-14:30

Proteggere ciò che crea valore

Brevetti, marchi, design e software nelle startup

- Cosa e quando proteggere.
- Brevetti, marchi, design, software.
- Ricerche di anteriorità.
- Tutela in Italia e all'estero.
- IP, valore investimenti.



Ing. Filippo Zoli BRUNACCI & PARTNERS

Consulente in Proprietà Industriale, laureato in Ingegneria Meccanica, è mandatario accreditato presso EPO ed EUIPO e rappresentante abilitato dinanzi al Tribunale Unificato dei Brevetti. Affianca le imprese nella tutela e valorizzazione della proprietà intellettuale, con focus su brevetti, marchi e modelli in Italia e all'estero.

WORKSHOP #8 h 14:30-15:00

Dalla tecnologia al mercato

Certificazioni e conformità senza sorprese

- Individuazione di norme e requisiti applicabili.
- Marcature e certificazioni.
- Test, documentazione tecnica.
- Sistemi qualità ove pertinenti.
- Tempi, costi e roadmap certificativa.



Ing. Luca Orlando Orlando Engineering and Consulting

Co-Founder e Amministratore Unico di Orlando Engineering & Consulting, è Ingegnere Chimico laureato al Politecnico di Milano. Ha maturato esperienza nella gestione di progetti complessi e nella consulenza tecnico-regolatoria, con focus su dispositivi medici, cosmetici, macchine industriali, sistemi qualità, sistemi ambientali e compliance.

FUN>ABLE

WORKSHOP

17 OTTOBRE 2026

WORKSHOP #9 h 15:00-15:30

Più valore da ogni investimento

Gli incentici ad alto rendimento per le aziende

- Iperammortamento: beni agevolabili e risparmio fiscale.
- Nuova Sabatini: finanziamenti e contributi per macchinari e tecnologie.
- Valorizzazione del patrimonio immateriale aziendale:
  - Patent Box: super deduzione del 110% per software, brevetti, disegni e modelli.
  - Know-how: certificazione, trasferibilità e valorizzazione come vantaggio competitivo.



Ing. Sergio Quarenghi

QUARENGHI INCENTIVI PER L'INNOVAZIONE

Professionista con oltre 14 anni di esperienza nella vendita e nella gestione commerciale, maturata prevalentemente in ambito industriale. Collabora con Studio Quarenghi, affiancando le imprese nello sviluppo commerciale e nella valorizzazione delle opportunità di crescita.

WORKSHOP #10 h 15:30-16:00

Finanza agevolata e capitale privato

Una strategia integrata per la crescita

- Fabbisogno finanziario e obiettivi di crescita.
- Bandi, contributi e incentivi.
- Equity e quasi-equity.
- Investitori e partner industriali/commerciali.
- Mix tra capitale pubblico e privato.



Dott.ssa Sara Giannotte

UP FACTOR GROW UP YOUR BUSINESS

Laureata in Relazioni Internazionali e Studi Europei, è Responsabile Finanziamenti di UP FACTOR, con esperienza nella consulenza strategica a startup e PMI e nella gestione di bandi regionali, nazionali ed europei. Si occupa di business plan, rendicontazione e supporto a progetti finanziati.

WORKSHOP #11 h 16:00-16:30

Equity o lending crowdfunding?

Quale strumento scegliere e come prepararsi alla raccolta

- Quali sono gli strumenti? Equity crowdfunding, lending crowdfunding e crowdbridge come finanziamento ponte.
- Quando sono adatti?
- Come arrivare pronti a una campagna?
- Cosa succede dopo la raccolta? Breve accenno alla gestione post-campagna per concludere.
- Discussione casi pratici.



Dott. Michele Angeloni

opstart

Laureato in Economia dei Mercati e degli Intermediari Finanziari, opera dal 2021 in Opstart, dove ricopre il ruolo di Debt and Lending Operations Manager. Ha maturato esperienza in investment analysis, business development e nella strutturazione di operazioni di debt e lending crowdfunding, gestendo i rapporti con imprese e investitori.

WORKSHOP #12 h 16:30-17:00

Dal prodotto ai primi clienti

Validazione, posizionamento e Go-To-Market

- Definizione ICP - Ideal Customer Profile
- Acquisizione KPI per Marketing / Sales e Investor Pitch
- Metodo scientifico applicato alla Market Validation
- Pianificazione delle fasi Go To Market e Scale-Up
- Discussione casi pratici.



Dott. Lorenzo D'Amelio

MERĀKYN INNOVATION>MATTERS

CEO & Founder di Merakyn, Agenzia di Consulenza e Società Benefit specializzata nella crescita di Startup e PMI. Imprenditore con oltre 14 anni di esperienza nella comunicazione web, ha fondato aziende in Italia e Regno Unito, realizzato 1 exit e collaborato con oltre 500 aziende e academy, tra cui Banca Sella, Eni ed ESCP Business School. Mentor in oltre 20 incubatori, è anche Advisor e Angel Investor in 13 startup, Co-Founder di Startup Africa Roadtrip e Partner di Kili Ventures.